



Mitarbeiter (m/w/x)

Vertriebsinnendienst (Inside Sales) Sondermaschinenbau

WER WIR SIND: Wir sind ein stetig wachsender Sondermaschinenbauer mit Sitz in Chemnitz und haben uns auf innovative Komplettlösungen für die Qualitätssicherung spezialisiert. Hierbei realisieren wir den gesamten Entstehungsprozess der Systeme bei uns im Haus – von der Ideenfindung über die Konstruktion und Fertigung bis hin zur Inbetriebsetzung vor Ort. Unsere Kunden sind große, weltweit agierende Unternehmen aus allen Bereichen der Industrie. Wir wachsen weiter – dafür brauchen wir Dich als:

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst / Inside Sales (m/w/x) Sondermaschinenbau

Du trägst das Vertriebs-Gen in Dir und liebst es, eng am Kunden zu arbeiten? Du möchtest in einer innovativen und zukunftsorientierten Branche arbeiten? Dann bist Du bei uns genau richtig! Es erwartet Dich ein äußerst motiviertes, erfahrenes und dennoch junges Team mit flachen Hierarchien, spannenden Aufgaben und exzellenten Entwicklungsperspektiven.

DEINE VERANTWORTUNG:

- Du verwaltest eigenständig schriftliche und telefonische Anfragen von Kunden. Dabei identifizierst Du relevante new business leads, analysierst deren Bedürfnisse und betreust diese bis zum Go-Live
- Du berätst unsere Kunden am Telefon, erstellst Angebote und fasst diese nach
- Du bist das Bindeglied zwischen Sales, Projektmanagement und dem Marketing und sorgst dabei für einen reibungslosen Informationsaustausch
- Du erstellst regelmäßig Wettbewerbs- und Kundenpotenzialanalysen und bist für die Entwicklung geeigneter Sales-Strategien verantwortlich
- Du koordinierst unsere Auftritte auf Messen und Events und repräsentierst unser Unternehmen

DEIN PROFIL:

- Du kannst eine abgeschlossene Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium mit wirtschaftlicher oder technischer Perspektive vorweisen
- Du verfügst idealerweise über erste Erfahrungen im Vertrieb
- Du hast ein technisches bzw. technologisches Grundverständnis und Interesse an neuen Technologien
- Du besitzt sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Dein Englisch ist verhandlungssicher in Wort und Schrift

DAMIT KANNST DU RECHNEN:

- 28 Tage Jahresurlaub + K.O.-Tage-Regelung im Krankheitsfall
- Flexibles und mobiles Arbeiten in Gleitzeit und verschiedensten Arbeitszeitmodellen
- Vielseitige Weiterbildungsangebote: Besuche von Weiterbildungen, Fachseminaren und Schulungen
- Zusätzliche Sozialleistungen: betriebliche Altersvorsorge, Kindergartenzuschuss, ...
- Moderne Arbeitsumgebung: offene und moderne Büros
- Angenehmes Arbeitsklima: kurze Entscheidungswege, familiäre Atmosphäre, Weihnachtsfeier, Teamevents
- Kostenlose Parkplätze und gute Verkehrsanbindung
- Attraktive Vergütungsmodelle in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis
- Verantwortungsvolle Aufgaben mit entsprechenden Gestaltungspotential
- Strukturierte Einarbeitungsprozesse

INTERESSE? Dann sende uns Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deiner Verfügbarkeit und Deiner Gehaltsvorstellungen – gerne per E-Mail an: hr@brainware-solutions.de. Solltest Du Fragen zum Job haben, dann freuen wir uns über Deinen Anruf unter +49 3722-50550-0 bei Sylvi Winkler, Personalreferentin.